



Scan to access  
Digital Showroom



# INTERMACH SHOW DAILY



26 Sep.2020

ASEAN's LEADING INDUSTRIAL MACHINERY AND SUBCONTRACTING EXHIBITION

สแกน QR CODE เพื่อเข้าชม โชว์รูม ดิจิทัล

Gold Sponsor:



**SOLD  
SOLD  
SOLD  
AND SOLD  
AGAIN!**

Despite the affect from COVID-19,  
Business at INTERMACH 2020 goes on as usual.  
These pictures say a thousand words:



## THE 2020 SHOW EXCEEDS ALL EXPECTATIONS!

For the past three days, the feedback from exhibitors and visitors has been excellent. This is in terms of business opportunity presented and the quality number of visitors that visit the show. With full support and commitment for this year's show from exhibitors, trade associations, speakers, partners and contractors; setting this year on course for another success is an exciting undertaking. All businesses are going through a tough and challenging time, but industry must move forward. The Organizer believes that by being here at INTERMACH today we will get through this and rise stronger together. We will overcome the challenges and the industry will recover and emerge stronger than before.

ในช่วงสามวันที่ผ่านมา กับผลตอบรับจากผู้เข้าร่วมงานแสดงสินค้าและผู้ชมงานอย่างดียิ่ง ทั้งโอกาสทางธุรกิจเกิดขึ้นภายในงาน และจำนวนผู้เยี่ยมชมงานเกินคาด ด้วยความมุ่งมั่นอย่างเต็มที่และแรงสนับสนุนในการจัดงานปีนี้ ทั้งจากผู้เข้าร่วมงานแสดงสินค้า หน่วยงานพันธมิตร สมาคมในอุตสาหกรรมการผลิต ทำให้งานประสบความสำเร็จด้วยดี แม้ในช่วงเวลาที่ท้าทายอย่างยิ่ง แต่ภาคอุตสาหกรรมผลิตยังต้องก้าวไปข้างหน้า ผู้จัดงานเชื่อว่าวงการกลับมาจัดงานในวันนี้ จะเป็นจุดเริ่มต้นของธุรกิจที่จะเดินหน้าด้วยความมั่นคงแข็งแรง พร้อมเอาชนะทุกอุปสรรคไปด้วยกัน



## MAJOR GROUP VISITORS AND BUYERS

กลุ่มผู้เข้าชมงานและผู้ซื้อหลักในงาน

The organizer has put their best effort forward in promoting the show. Invitations were sent to key buyers & visitors from target industries to attend the exhibition and participate in the seminars and conferences. Here are some of the group visitors for the past three days:

ผู้จัดงานเรียนเชิญผู้เข้าชมงานและผู้ซื้อหลักจากกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมาย เพื่อร่วมชมงานแสดงสินค้า รวมถึงเข้าร่วมงานสัมมนาและการประชุม นี่คือนางส่วนของกลุ่มผู้เข้าชมงานในช่วงสามวันที่ผ่านมา

## EXCELLENT FEEDBACK FROM THE SHOW AND VISITORS!

We are a distributor of food preservation film - M Wrap and M Set - stretch film (for pallet). The main products that we have on display at this year show are that the film stretches & wraps for packaging boxes and related machinery. One of our highlights is the robot and pallet wrapper with semi-rotation and automation; another highlight is the folding box machine. The situation on COVID-19 has somehow attracted a lot more people than expected. Both our machines and the pallet film wrapper have been receiving much interest from visitors.

MMP Corporation เราเป็นผู้จำหน่ายฟิล์มถนอมอาหาร M Wrap และ ฟิล์มยืดพันพาเลตต์ (pallet) M Set โดยผลิตภัณฑ์หลักที่นำออกในงานนี้ก็คือ ฟิล์มยืดพันกล่องสินค้ารวมถึงนำพาเลตต์ที่เกี่ยวกับเครื่องจักรมา support ลูกค้ารายภายในงานด้วย คือ เครื่องพันพาเลตต์ที่เป็นตัวโรบอ และ ตัวพันพาเลตต์ที่เป็นฐานหมุนซึ่งเป็นที่มาของตัวตัด และเครื่องพับกล่อง และสำหรับงานนี้ ถึงแม้จะมีปัญหาเรื่องโควิด แต่ในงานเรากลับมีคนเยอะกว่าที่คาดมาก ที่มาสนใจสอบถามเป็นจำนวนมากพอสมควรทีเดียว ทั้งเครื่องจักรและฟิล์มพันพาเลตต์ ซึ่งถือว่าผลตอบรับดีมาก

**K. Nuttaporn Ketenoey**  
General Manager, MMP Corporation Ltd.

## FULL CONFIDENCE OF INTERMACH BOTH THE QUANTITY AND QUALITY OF THE VISITORS!

**Mr. Obsakul Venakul**  
MD of Procurement Centre (Thailand) Co., Ltd.

This year show is considered a bold phenomenon for INTERMACH has been brave in organizing the show. Procurement has always been working closely with the organizer of INTERMACH. We have confidence in the show, and the show has never disappointed us in both the quantity and quality of the visitors.

Our highlight is the folding machine from MVD and the Glory Star laser machine with imported parts. We provide excellent training from the parent's company, as well as first class - aftersales service. With the feedback from the past 3 days, we are confident that things are moving in the right direction and business are recovering.

งานนี้ถือว่าเป็นปรากฏการณ์ที่กล้าของทางอินเตอร์แมคที่กลับมาจัดงานในปีนี้ ซึ่งทาง procurement ร่วมงานกับทางอินเตอร์แมคมาโดยตลอด เพราะเราก็นับใจว่างานนี้จะทำให้เรามีผลหวังถึงปริมาณและคุณภาพของผู้เข้าชมงาน โชว์ของเราเป็นเครื่องพับของ MVD และเครื่องเลเซอร์ Glory star ที่เป็นชิ้นส่วนที่นำเข้าผลิต มีการเกริ่นถึงจากบริษัทเรามาถึงบริการหลังการขายที่ดีเยี่ยม ซึ่งจากผลตอบรับตั้งแต่วันแรกๆ เรามั่นใจว่าจะธุรกิจนี้จะมีทิศทางที่ดีขึ้นเรื่อยๆ





Scan to access  
Digital Showroom



# SHOW DAILY 26 Sep.2020

THE ASEAN'S MOST IMPORTANT INDUSTRIAL SUBCONTRACTING AND BUSINESS MATCHING EXHIBITION

สแกน QR CODE เพื่อเข้าชม โชว์รูม ดิจิทัล

Co-organised Subcon Thailand by:



Gold Sponsor:



## OVER 3 DAYS EVENT, THOUSAND BUSINESS MATCHING PAIRS WITH MORE THAN 3 MILLION IN BUSINESS TRANSACTIONS!



SUBCON Thailand 2020 Business Matching Program has been an overwhelming success. Despite the social distancing, travel restrictions and economic recovering; it has not stop exhibitors and industrial part buyers from around the world from doing business via physical and online business matching. Local buyers and overseas buyers from over 80 companies and 11 countries: Belgium, China, France, India, Italy, Japan, Netherlands, South Korea, UK, USA and Vietnam have participated in 2020. This year we are expecting over 1,500 business matching pairs with a result that is more than 4 Million Bath in business (excluding online business matching transaction). Although the figure is only half of last year's achievement, we believe that those who attend this year will come away with serious business intentions.

กิจกรรมจับคู่ธุรกิจในงานซบคอน ไทยแลนด์ประสบความสำเร็จอย่างล้นหลาม แม้จะมีข้อจำกัดด้วยมาตรการเว้นระยะทางสังคม เรื่องการเดินทาง และการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจ ยังไม่สามารถหยุดยั้งผู้ที่เข้ามาร่วมงานขึ้นส่วนอุตสาหกรรมจากทั่วโลก ที่เข้ามาเจรจาธุรกิจผ่านการจับคู่ธุรกิจและทางออนไลน์ ผู้ซื้อชิ้นส่วนจากในและต่างประเทศจากกว่า 80 บริษัท และ 11 ประเทศ ได้แก่ เบลเยียม จีน ฝรั่งเศส อินเดีย อิตาลี ญี่ปุ่น เนเธอร์แลนด์ เกาหลี สหราชอาณาจักร สหรัฐอเมริกา และเวียดนามที่มาร่วมในปีนี้ โดยคาดว่าจะมีการจับคู่ธุรกิจมากกว่า 1,000 คู่ มูลค่าธุรกิจมากกว่า 4 พันล้านบาท (ไม่รวมมูลค่าทางช่องทางออนไลน์) แม้ว่าตัวเลขดังกล่าวจะลดลงจากความสำเร็ของปีที่แล้ว แต่เราเชื่อว่าผู้ที่เข้าร่วมปีนี้มีความตั้งใจในการทำธุรกิจอย่างเข้มข้นและประสบความสำเร็จในการเข้าร่วมกิจกรรม

## SIGNED FOR 2021

With the success of INTERMACH and SUBCON Thailand this year from a variety of activities and business opportunities presented to exhibitors including the business matching program, buyer village, innovation showcases, seminars and most of all the quality buyers from local and overseas. Many exhibitors have taken the opportunity and decided to book their prime location for next year's show. Here are some of the confirmed exhibitors for 2021 edition.

ด้วยความสำเร็จของ อินเตอร์แมค และ ซบคอน ไทยแลนด์ ในปีนี้ จากกิจกรรมและโอกาสทางธุรกิจที่หลากหลายให้กับผู้เข้าร่วมงาน รวมถึง การจับคู่ธุรกิจ Buyers' Village นำเสนอวัฒนธรรมของชิ้นส่วนอุตสาหกรรม งานสัมมนา และผู้ซื้อชิ้นส่วนคุณภาพส่วนใหญ่จากในประเทศ ผู้เข้าร่วมงานจำนวนมากจับจองพื้นที่งานปีหน้าไปเรียบร้อยแล้ว



## BUYERS AT SUBCON THAILAND GIVE A THUMBS UP!



Electrolux has been participating in the show for many years. This activity has given us the opportunity to meet new suppliers and we have also been successful in doing business with many exhibiting companies. Although this year there has been concerned on COVID-19 but the organizers have implemented good hygiene measures.

ทางอีเลคโตรลักซ์เข้าร่วมกิจกรรมต่อเนื่องมาหลายปี ทำให้เรามีโอกาสพบซัพพลายเออร์รายใหม่ๆ และได้มีการซื้อขายเกิดขึ้นกับหลายบริษัทแล้ว และถึงแม้ว่าในปีนี้มีเรื่องการระมัดระวังโควิด แต่ผู้จัดงานก็มีมาตรการด้านความปลอดภัยและสุขลักษณะที่ดี

**PANUPONG SAYAN**  
SENIOR PURCHASING ENGINEER  
*ELECTROLUX PROFESSIONAL (THAILAND) CO.,LTD.*



ISUZU continues to participate in SUBCON Thailand. This year, we continued to meet with many part manufacturers same as other years. This has given us the opportunity to talk to entrepreneurs and update us on the new manufacturing technologies and techniques that we may have missed and not realized.

อิซูซุร่วมกิจกรรมนี้ต่อเนื่อง และในปีนี้อะไรก็ได้พบปะกับผู้ประกอบการผลิตชิ้นส่วนที่เข้าร่วมงานเป็นจำนวนมากเช่นทุกปี เปิดโอกาสให้เราได้มีโอกาสรับทราบข่าวสารยังพลาตเทคโนโลยีใหม่ๆจากผู้ประกอบการไปบ้างหรือเปล่า

**WEERAPONG MEESUKSABAI**  
MANAGER OF ELECTRICAL PARTS PURCHASING  
SSECTION VEHICLE PARTS PURCHASING GROUP  
*ISUZU MOTORS CO., (THAILAND) LTD.*



**SUBCON Thailand** is a purchasing hub that allows buyer and seller to meet. Although, we have already met some companies in the previous years; this has also given us the opportunity to update their profiles and the capability of the entrepreneurs.

เป็นงานที่เป็นศูนย์กลางเปิดโอกาสให้ผู้ซื้อ ผู้ขายมาเจอกัน ถึงแม้ว่าบางรายที่เราได้มีโอกาสพบเจอกันก่อนแล้ว แต่ก็ยังเป็นโอกาสที่มาอัปเดตโปรไฟล์กันได้ รับทราบความคืบหน้าจากผู้ประกอบการ

**LAKSAMI CHAITABUN**  
UNIT PART PURCHASING SECTION MANAGER  
*SIAM AISIN CO.,LTD.*

**The show** has provided us with new opportunities and the channel to provide additional knowledge and feedback to entrepreneurs who want to become a supplier for Toyota. The information given was on quality or supporting measures and more.

มีโอกาสได้เจอผู้ผลิตเพิ่มขึ้น รวมถึงได้มีโอกาสถ่ายทอดความรู้เพิ่มเติม เพราะเราได้มีการถ่ายทอด feedback ให้กับผู้ประกอบการที่ต้องการเข้ามาเป็น supplier ให้กับโตโยต้า ทั้งในเรื่องคุณภาพ หรือมาตรการรองรับต่างๆ เป็นต้น

**NUTTAPONG PONGWITTAYALERT**  
ASSISTANT DEPARTMENT MANAGER  
TNGA PROJECT AND PART LOCALIZATION  
DEPARTMENT  
*SIAM TOYOTA MANUFACTURING CO., LTD.*

